

Anleitung zum i2b Ideen Canvas

Versuche alle Fragen – in Stichworten – zu beantworten und beobachte, wie deine Geschäftsidee Gestalt annimmt!

i2b Ideen Canvas

Netzwerk



Wer hilft mir dabei meine Dienstleistung zu erbringen / mein Produkt herzustellen?

USP



Wie unterscheidet sich mein Produkt /meine Dienstleistung vom Wettbewerb?
Was macht mein Angebot so besonders?

Mitbewerber



Gibt es ähnliche Produkte / Dienstleistungen bereits am Markt?

Ressourcen



Was brauche ich, um meine Dienstleistung zu erbringen / mein Produkt herzustellen?

Leistung



Welches Problem möchte ich mit meinem Produkt / meiner Dienstleistung lösen?

Kunden



Wem biete ich mein Produkt / meine Dienstleistung an?

Ertrag/Gewinn



Was sind meine Ausgaben und meine Einnahmen?
Was bleibt am Ende über?

Das Team



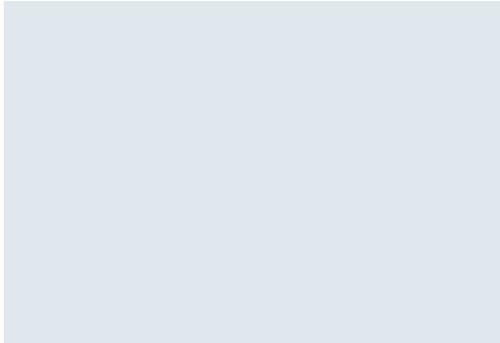
Wer sind wir und was können wir?

Marketing und Vertrieb

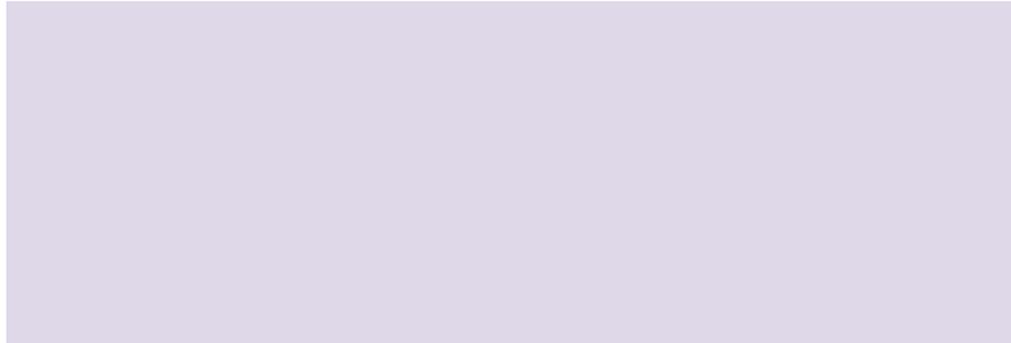


Wie erfahren meine KundInnen von meinem Angebot?
Welche Verkaufskanäle nutze ich?

Netzwerk



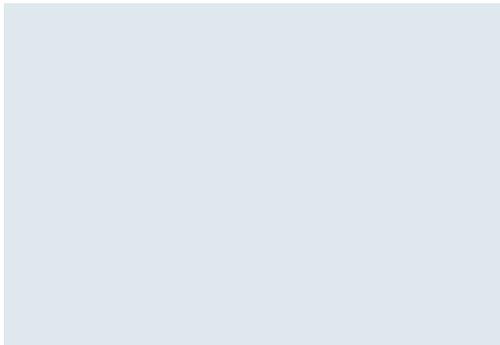
USP



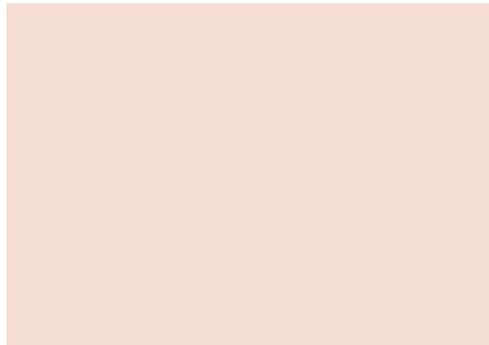
Mitbewerber



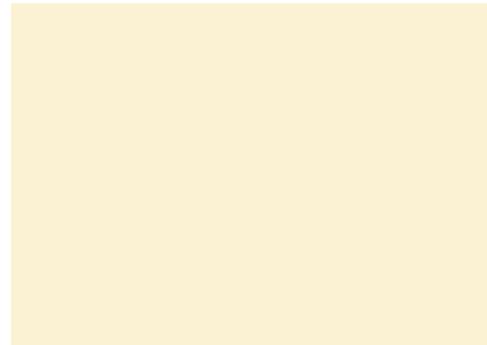
Ressourcen



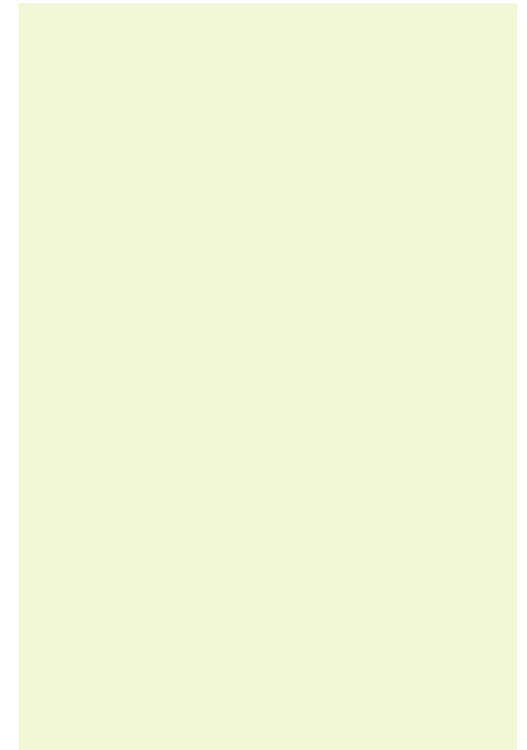
Leistung



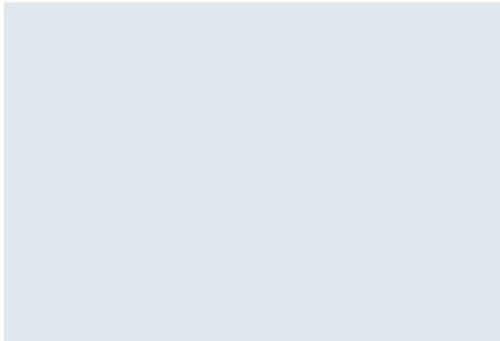
Kunden



Ertrag/Gewinn



Das Team



Marketing und Vertrieb

